

Рекомендация

В конце 2008 года мы сотрудничали с компанией по набору и обучению персонала *Adros Baltija* с целью участия сотрудников нашего банка в семинаре «Результативные продажи».

Семинар очень понравился всем, кто в нем участвовал. Участники получили много полезных практических советов по проведению переговоров с клиентами с целью увеличить объемы продаж. Занятия были организованы очень грамотно - материал подобран интересный, познавательный и теоретические блоки эффективно сочетались с практическими.

Семинар проводили консультанты Алексей Савельев и Михаил Джонджуа. Занятия прошли очень увлекательно - консультанты прекрасно владеют и темой продаж и практикой общения с аудиторией – все участники тренинга были вовлечены в процесс. Алексей и Михаил информацию преподают четко, ясно, иллюстрируя ее интересными практическими примерами. Они хорошо ориентировались в продуктах банка и приводили примеры именно из банковской сферы.

С уверенностью рекомендуем *Adros Baltija* как профессионального партнёра в обучении персонала!

С уважением,



Казимир Резвый, Руководитель отдела регионального Развития

телефон для отзывов 6777 5561