



Atsauksme par treniņu Profesionāla Pārdošana, 19.01-20.01.2017.

Apmācībās ņēma dalību maināmo paklāju pakalpojuma pārdevēji un viņu tiešie vadītāji, Adros Baltija apmācības izcēlās ar īpašu atmosfēru, atbrīvotību, emocijām, daudz praktiskiem treniņiem, kurus augsti novērtēja dalībnieki. Mērķis – palielināt vidējo pārdošanu euro no pārstāvja. Semināra vadītāja Alekseja Saveljeva enerģija un harizma iesaistīja dalībniekus aktivitātēs visā apmācību laikā. Augsti novērtējam arī atgriezenisko saiti pēc apmācībām un vēlmi palīdzēt gūt panākumus biznesā.

Lai veicas,

Oskars Didža

Pārdošanas Departamenta Direktors

SIA Lindstrom

Regards,

**OSKARS
DIDZA**

SD, Sales Director

Pārdošanas Departamenta Direktors

+371 26 597 051

oskars.didza@lindstromgroup.com

www.lindstromgroup.com

